

www.imecaf.com

CURSO DE COMMUNITY MANAGER

MARKETING Y VENTAS

INVERSIÓN \$2,200.00 + IVA

> DURACIÓN 50 HRS.

MODALIDAD En Linea





MARKETING Y VENTAS

OBJETIVO

Los objetivos de este curso de Community Manager son:

- Obtener una visión general sobre marketing on line
- Profundizar en los medios sociales como herramienta de marketing
- Aprender cómo funciona una red social y adquirir conocimientos para implementar el marketing y la venta dentro de una red social.
- Conocer cómo es la figura de los diferentes profesionales de la web 2.0.
- Aprender a proteger una marca y mejorar su reputación.
- Conocer las distintas herramientas de posicionamiento para mejorar la optimización en buscadores.

TEMARIO

I. Marketing Digital.

- o Introducción. El Marketing digital desde el punto de vista del marketing tradicional.
- o Elementos de Marketing Digital: públicos objetivos y valor de la marca.
- o Ocho maneras esenciales de promoción en internet.
- La comunicación 360°.
- La regla de las 4 F.

II. Gestor de comunidades.

- El Community Manager.
- Posicionamiento en buscadores.
- o Técnicas SEM.
- Reputación on line.

III. Social Media.

- o Gestor de Comunidad o Community Manager.
- ∘ ¿Qué es SEO?.
- Redes Sociales: Tipos y usos (I).



MARKETING Y VENTAS

- Redes Sociales: Tipos y usos (II).
- o Generación de contenidos. Creación de blogs.
- o Herramientas para la medición de las Redes Sociales.
- o Analítica: Medición e interpretación de resultados.



MARKETING Y VENTAS

POLÍTICAS DE PAGO

- Precios en **Pesos Mexicanos** Excepto casos que se indique en otra moneda de manera expresa
- LIQUIDACIÓN TOTAL Aplica previa al inicio del evento
- **POLÍTICAS DE PRECIOS Y DESCUENTOS** Sujetas a términos y condiciones de IMECAF
- FINANCIAMIENTO NO aplica



Arquímedes 130 Dpcho. 205 Col. Polanco, CDMX 11570

TEL. **55 1085 1515 800 236 0800** info@imecaf.com

www.imecaf.com

MÉTODOS DE PAGO

TARJETA DE CRÉDITO / DÉBITO

- VISA y MASTER CARD No requiere presentación física
- AMERICAN EXPRESS Si no es por PayPal, requiere presentación física

MESES SIN INTERESES

- •3, 6, 9 Y 12 MSI Tarjetas Banamex
- •PayPal (Según las opciones disponibles en la plataforma)

TRANSFERENCIA INTERBANCARIA

• BANAMEX - Clabe 002180414600184021

DEPÓSITO BANCARIO

- BANAMEX Cuenta 18402
- Sucursal 4146

TRANSFERENCIA O DEPÓSITO REQUIERE REFERENCIA

- Colocar cualquiera de los siguientes datos como referencia:
- Nombre, razón social, RFC o número de factura

BENEFICIARIO

IMECAF México, SC



MARKETING Y VENTAS

POLÍTICAS DE CONFIRMACIÓN Y CANCELACIÓN

PENALIZACIONES

NO APLICA - Notificando hasta 6 días hábiles previos al evento

- 20% Notificando con menos de 6 días hábiles previos al evento Se podrá elegir otro Curso pagando la diferencia. En caso de reincidencia, aplica penalización del 100%
- 100% NO SHOW (No Asistencia) o notificando con menos de 72 hrs. hábiles previas al evento
- CANCELACIONES CON TARJETA DE CRÉDITO / DÉBITO Se les descontarán las comisiones efectuadas por el banco emisor (incluyendo la opción de meses sin intereses, en su caso)

CONFIRMACIÓN OFICIAL

IMECAF notificará **5 días hábiles previos** al evento vía e-mail y/o teléfono del contacto proporcionado por la empresa contratante y ésta deberá confirmar por el mismo medio su asistencia.

Se sugiere realizar la gestión de **viáticos**, en su caso, una vez recibida | IMECAF no se hace responsable por gastos incurridos en este rubro.

IMECAF se reserva la posibilidad de cambios sin previo aviso por causas ajenas a su voluntad - Cursos sujetos a **OUÓRUM MÍNIMO**

© IMECAF México S.C. Todos los derechos reservados











